



Freude am Erfolg®



[www.vehrconsulting.de](http://www.vehrconsulting.de)

## Spezialgebiet Hörakustik

### I. Professioneller Umgang mit Beratungstools

#### *Ihr Bedarf:*

Sie möchten

- nach firmeneinheitlichen Qualitätsstandards beraten und z.B. Anamnesebögen in Ihre Beratung integrieren?
- gewährleisten, dass Ihre Mitarbeiter die notwendige Souveränität und Routine im Umgang mit diesen Tools in der Praxis erlangen?
- durch eine optimale Hörsystem-Anpassung Kunden langfristig an Ihr Unternehmen binden?

#### *Unser Angebot für Sie:*

- Nach Bedarf schult VVC Ihre Mitarbeiter im Umgang mit Beratungstools.
- VVC trainiert anhand von Fallbeispielen den praxisnahen Einsatz dieser Tools.
- Sie werden von uns bei Ihrem professionellen Auftritt unterstützt.

### II. TOP-Beratung und Verkauf im Spitzensegment

#### *Ihr Bedarf:*

Sie streben danach

- Souveränität und Qualität in Verbindung mit Ihrer Beratungskompetenz zu optimieren?
- Ihren Mitarbeitern Sicherheit – vor allem – bei der Argumentation im Spitzensegment zu geben?
- Ihr Marktpotenzial optimal durch qualifizierte Beratung im Spitzensegment auszuschöpfen?

#### *Unser Angebot für Sie:*

- VVC unterstützt Sie mit dem bewährten und praxisorientierten TOP-Beratungs-Seminar.
- Sie erhalten Beispielformulierungen für wiederkehrende Alltagsfragen.
- Es werden „Echtsituationen“ mit Ihnen trainiert und VVC motiviert Sie zur hochwertigen Beratung.

...



Freude am Erfolg®



[www.vehrconsulting.de](http://www.vehrconsulting.de)

## Spezialgebiet Hörakustik

### III. Beratung und Unterstützung vor Ort

#### *Ihr Bedarf:*

Sie möchten

- das Interesse Ihrer Bestandskunden (speziell 6-Jahreskunden) für neue Hörsysteme wecken?
- gewährleisten, dass jeder Kunde bei Ihnen die bestmögliche Lösung erhält?
- Ihren Mitarbeitern noch mehr Souveränität und Überzeugung vermitteln?
- Interessenten zu zufriedenen Kunden machen?
- Unterstützung Ihrer Beratung speziell bei Werbeaktionen?

#### *Unser Angebot für Sie:*

- VVC unterstützt Sie bei Telefonaktionen und garantiert Ihnen eine deutlich höhere Terminabschlussquote.
- Ihr Team wird bei der Kundenberatung begleitet und somit die Abschlussquote im Spitzensegment erhöht.
- VVC motiviert zu mehr Nachhaltigkeit und Konsequenz in der Beratung - besonders bei anspruchsvollen Kunden.
- Sie und Ihr Team werden bei Werbeaktionen begleitet und der Verkauf von Spitzenprodukten unterstützt.
- VVC hilft Ihnen, Ihre Marktposition zu stärken.
- Sie werden von VVC bei Ihrem professionellen Auftritt unterstützt.